



Atelier C5

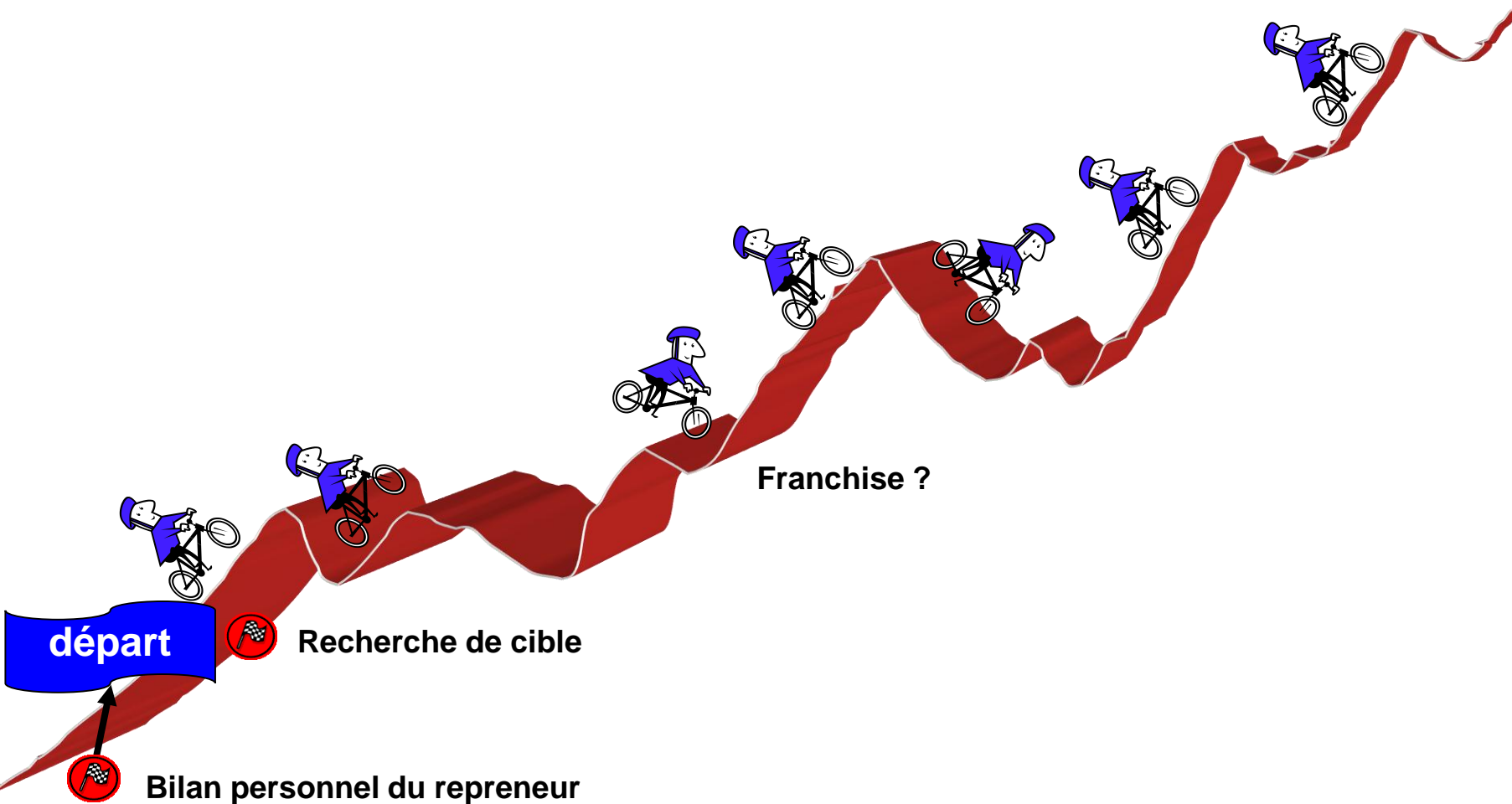
Reprise ou Franchise :
Pourquoi partir de zéro quand on peut
prendre de l'avance ?

Intervenants :

- **France REVOL** – Chargée de mission Transmission - CCI Grenoble
- **Alain GUTIEREZ** – ADIE
- **Jean-Philippe GUEYDAN** – Agent immobilier



Les étapes de la reprise



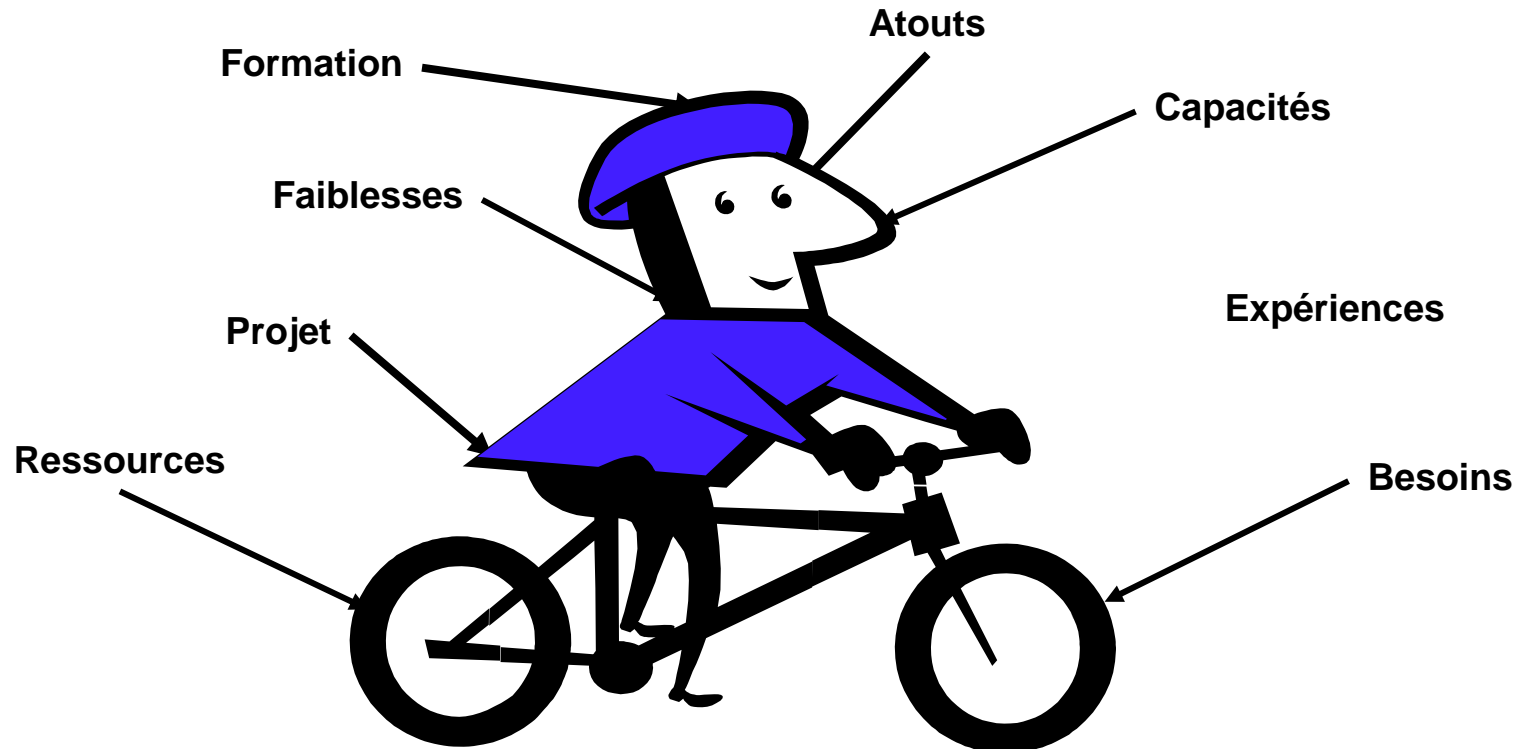


FORUM OSEZ L'ENTREPRISE

23 novembre 2017

Bilan personnel du repreneur

C'est **l'étape essentielle** conduite par le repreneur lui-même !





Recherche de cible (s)

- Au vu du cahier des charges défini suite à l'analyse précédente, le repreneur doit être en mesure d'identifier :

un profil de cible potentielle :

- Secteur d'activité,
- Type d'activité (négoce, production, sous-traitance, prestations de services ...)
- Localisation géographique,
- Taille : C.A. et personnel,
- Fourchette de prix.

Attention : « Tout venant » = « Tout raté » !



L'analyse de l'entreprise ciblée

L'étude économique et financière permet :

- D'approcher la valeur de l'entreprise
- De préparer le dossier prévisionnel :
 - Business Plan

Quels sont les éléments nécessaires ?



Montage juridique et financier du projet de reprise

➤ 2 scénarios possibles :

La reprise d'un **Fonds de commerce** ou bien la reprise de **titres**

■ **Reprise de Fonds de commerce**

■ **Reprise par cessions de titres (parts sociales ou actions)**

➤ **LBO / LBI par une Holding**

- **Levier juridique**
- **Levier financier**
- **Levier fiscal**



Financer l'opération

- Les **apports en fonds propres** du repreneur et de ses associés / investisseurs
 - Apports personnels
 - Prêts d'honneurs
- Les **financements** bancaires



Les différents types de Franchise avec l'ADIE !

Intervenant :

Alain GUTIEREZ – ADIE

- Fonctionnement
- Avantages
- Contraintes



OSEZ L'ENTREPRISE

Les réseaux Adie

Développement



Réseau de jardiniers pour les particuliers
(services à la personne)

- Investissement initial : 10 000 €
- Redevance: 8% CA HT / mois



Réseau d'accompagnateurs et formateurs
aux usages des outils numériques à domicile

- Investissement initial : 5 000 €
- Redevance : 15% CA HT / mois



Réseau de dépanneurs de vélo *in situ*

- Investissement initial : entre 1 250€ et 6500€ (selon matériel dispo)
- Redevance: 25% du CA HT / mois

Incubation



Réseau de gérants de petits magasins de
surgelés dans les zones rurales

- Droits d'entrée: 0€
- Plan de financement total: 10 000€



Réseau de bricoleurs professionnels

- Droits d'entrée: 3 000€
- Plan de financement total: entre 3000€ et 8000€ (selon matériel)





OSEZ L'ENTREPRISE



Réseau de mandataires immobiliers

- Droits d'entrée: 0€
- Plan de financement total: 6 mois de trésorerie
- Redevance: 199€ TTC /mois



Réseau de coachs sportifs à domicile

- Droits d'entrée: 0€
- Plan de financement total: 8 300€ TTC
- Redevance: 7% CA TTC / mois



Réseau de secrétaires indépendantes in situ

- Droits d'entrée: 4 000€ (yc. formation)
- Plan de financement total: 7 000€ TTC
- Redevance: 10% CA HT



Réseau de personnels de ménage de luxe

- Droits d'entrée: 6 000€
- Plan de financement total: 14 580€ TTC
- Redevance: 8% CA HT



Réseau de secrétaires privé-es proposant des solutions de gestion et archivage numérique

- Droits d'entrée: 0€
- Plan de financement total: variable
- Redevance: 150€ TTC / mois



Réseau de petits bricolages et hommes toute main

- Droits d'entrée: 900€
- Plan de financement total: entre 1 500 et 4 000€ (selon matériel)
- Redevance: 180€ TTC / mois



Réseau de consultants pour le recrutement pour PME

- Droits d'entrée: 0€
- Plan de financement total: 15 000€
- Redevance: 500€ ou 1000 euros de redevances fixes + 20% du CA



Réseau de home-stagistes

- Droits d'entrée: 3600€
- Plan de financement total: entre 10 000 et 20 000€ (selon matériel)
- Redevance : 300€ TTC / mois



FORUM

23 novembre 2017

OSEZ L'ENTREPRISE

Reprise en Franchise !

Intervenant :

Jean-Philippe GUEYDAN, Agent immobilier

- Partage d'une expérience
- Points positifs
- Points de vigilance



Les canaux de recherche d'une entreprise à reprendre

- La Chambre de Commerce et d'Industrie de Grenoble
 - www.transentreprise.fr
- Les portails nationaux et régionaux
- Les parutions professionnelles et/ou sectorielles,
- Les cabinets privés
- Les organisations professionnelles
- Les professionnels de l'entreprise
- Les banquiers
- Les réseaux divers
- Les clubs de repreneurs



Se FAIRE ACCOMPAGNER par LA CCI et ses partenaires

- Valider le coût de la cession ?
- **Comité d'évaluation** à la demande du cédant

- Préparer son projet de reprise :

S'informer :

- 10 clés pour entreprendre
- Les rendez-vous de la reprise : rencontres mensuelles

Se former et être accompagné :

- Formation « 5 jours pour entreprendre » reprise de FDC
ou « 5 jours pour reprendre » reprise de titres
- Accompagnement individuel

REPRENDRE ?



FORUM

23 novembre 2017

OSEZ L'ENTREPRISE

Inscrivez-vous
au « Speed-meeting Reprise »
avec les professionnels de la reprise
de 14h à 16h
sur le stand de la CCI



FORUM

OSEZ L'ENTREPRISE

23 novembre 2017

